



MODELO EUROPEU DE CURRICULUM VITAE

INFORMAÇÃO PESSOAL

Nome	Jorge Manuel de Melo Araújo Reis
Morada	Rua Andorinhas 97
	4460-229 Senhora da Hora
Telefone	(00351) 919542609
Correio Electrónico	joca.reis@sapo.pt
Naturalidade	Matosinhos - Porto
Data de nascimento	8 de Dezembro de 1961
Estado Civil	Casado
Cartão de Cidadão	3950418
Segurança Social	11320964160
Contribuinte Fiscal	108813096

FORMAÇÃO ACADÉMICA

Nome e tipo de organização de ensino ou formação	Liceu Nacional de Matosinhos
Designação da qualificação atribuída	12º ano de escolaridade
	Concluído no ano lectivo de 1982/1983
	Classificação final de 11,2 Valores

FORMAÇÃO PROFISSIONAL

Frequência de diversos cursos e acções de formação, as principais são:

- Desafiar o Futuro (Chefe de Equipa e Gestor de Produto) – 160 Horas, vários formadores
- Programa de Formação de Chefe Regional – IMS Health
- Liderança e Coaching - 24 Horas, Deloitte
- Follow Up de Liderança e Coaching – 7 Horas, Deloitte
- Sintonia e Assertividade – 24 Horas, Deloitte
- Follow Up Microsoft Project – 3 Horas, Bright Partners

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

Data	De 1984 a 1986
Tipo de Empresa ou Sector	Laboratório Sanitas – Empresa da Indústria Farmacêutica.
Funções e Cargos Ocupados	Delegado de Informação Médica
Principais actividades e responsabilidades	<ol style="list-style-type: none">1. Rigor na implementação de estratégia com vista à divulgação e promoção de produtos farmacêuticos na área de ambulatorio.2. Indução de forte motivação para o aconselhamento dos produtos por parte dos clientes;3. Gestão de carteira de clientes;4. Prospeção de novos clientes;5. Trabalho fortemente orientado para objectivos preestabelecidos e obtenção dos mesmos;6. Responsabilidade de parte do mercado ambulatorio do Porto e Viseu.
Data	De 1986 a 1993
Tipo de Empresa ou Sector	Delagrange - Empresa da Indústria Farmacêutica.
Funções e Cargos Ocupados	Delegado de Informação Médica
Principais actividades e responsabilidades	<ol style="list-style-type: none">1. Rigor na implementação de estratégia com vista à divulgação e promoção de produtos farmacêuticos na área de ambulatorio.2. Indução de forte motivação para o aconselhamento dos produtos por parte dos clientes;

3. Gestão de carteira de clientes;
4. Prospeção de novos clientes;
5. Trabalho fortemente orientado para objectivos preestabelecidos e obtenção dos mesmos;
6. **Responsabilidade de parte do mercado ambulatorio do Porto, Gaia, Matosinhos, Póvoa de Varzim, Vila do Conde, Barcelos, Maia, Esposende, Aveiro Norte, e Bragança**

Data
Tipo de Empresa ou Sector
Funções e Cargos Ocupados
Principais actividades e responsabilidades

De 1993 a 2001

Roche Farmacêutica Química Lda. – Empresa da Indústria Farmacêutica.
Delegado de Informação Médica

1. Rigor na implementação de estratégia com vista à divulgação e promoção de produtos farmacêuticos na área de ambulatorio.
2. Indução de forte motivação para o aconselhamento dos produtos por parte dos clientes;
3. Gestão de carteira de clientes;
4. Prospeção de novos clientes;
5. Trabalho fortemente orientado para objectivos preestabelecidos e obtenção dos mesmos;
6. **Responsabilidade de parte do mercado ambulatorio do Porto, Gaia, Matosinhos, Barcelos, Maia, Santo Tirso, Braga, Guimarães, Viana do Castelo, Esposende, Póvoa de Varzim, Vila do Conde, Fafe, Bastos, Vila Real, Régua e Bragança.**

Data
Tipo de Empresa ou Sector
Funções e Cargos Ocupados
Principais actividades e responsabilidades:

De 2001 a 2006

Roche Farmacêutica Química Lda. – Empresa da Indústria Farmacêutica.
Chefe Regional de Vendas.

1. Acompanhamento permanente do desenvolvimento das vendas vs. Objectivos territoriais / Regionais
2. Gestão de Equipa constituída por 10 Delegados de Informação Médica.
3. Delegação de actividades
4. Gestão de desempenho (avaliação, identificação de necessidades e de potencial; planos de acção e de potencial).
5. Gestão do plano tático (fornecer dados para a elaboração; implementação; coordenação e controlo)
6. Alocação de recursos humanos e materiais de acordo com potencial (apetência / necessidade)
7. Rentabilização e controlo de custos
8. **Responsabilidade do mercado ambulatorio dos Distritos do Porto, Braga, Viana do Castelo, Vila Real, Bragança e Aveiro Norte**

Data
Funções e Cargos Ocupados
Tipo de Empresa ou Sector
Principais actividades e responsabilidades

Em 2007

Delegado de informação médica.
Roche Farmacêutica Química Lda. – Empresa da Indústria Farmacêutica.

1. Rigor na implementação de estratégia com vista à divulgação e promoção de produtos farmacêuticos na área hospitalar;
2. Indução de forte motivação para o aconselhamento e utilização dos produtos por parte dos clientes;
3. Gestão de carteira de clientes;
4. Prospeção de novos clientes;
5. Trabalho fortemente orientado para objectivos preestabelecidos e obtenção dos mesmos.
6. **Responsabilidade do mercado hospitalar de Porto (HGSA; IPO e Hospital Militar), Gaia, Santa Maria da Feira, Penafiel, Matosinhos, Vila do Conde e Póvoa de Varzim. Nas especialidades médicas de Endocrinologia, Medicina Física e Reabilitação, Reumatologia e Medicina Interna.**

Data
Funções e Cargos Ocupados
Tipo de Empresa ou Sector

De Janeiro de 2008 até Janeiro de 2009

Divisão de Tratamentos Domiciliários (5 meses), e depois Divisão Hospitalar
Gasin, Gases Industriais, Lda.

Data
Tipo de Empresa ou Sector

De Março de 2011 a Fevereiro de 2012

Pharmexx Portugal, Lda. – Actividade de promoção e marketing de produtos farmacêuticos.
Em prestação de serviços com a Pfizer, para divulgar e vender os seus produtos junto das farmácias.
Coordenador de Equipa Comercial de Farmácias.

Funções e Cargos Ocupados
Principais actividades e responsabilidades:

1. Acompanhamento permanente do desenvolvimento das vendas.

2. Gestão de Equipa constituída por 8 Comerciais: coaching e acompanhamento; formação continua e activa; desenvolvimento de planos individual para cumprimento de objectivos de vendas; segmentação e targeting.
3. Contacto com Armazenistas
4. Contacto com os principais Clientes – Farmácias.
5. Gestão e tratamento de reclamações.
6. Rentabilização e controlo de custos
7. **Responsabilidade nos seguintes Distritos: Porto, Braga, Viana do Castelo, Vila Real, Bragança, Aveiro, Coimbra, Viseu e Guarda**

Data	De Junho de 2012 a Agosto de 2012
Tipo de Empresa ou Sector	Vitas Portugal – Grupo Roulier. Empresa dedicada ao sector primário.
Funções e Cargos Ocupados	Comercial
Principais actividades e responsabilidades:	Promover e aconselhar produtos de desinfeção de salas de ordenha e de tetos de vacas, junto dos produtores. Contacto com os nossos distribuidores, vendendo directamente e fazer a cobrança. Norte de Portugal.
Data	De Setembro de 2012 a Janeiro de 2013
Tipo de Empresa ou Sector	Adecco Marketing Services. Outsourcing
Funções e Cargos Ocupados	Coordenador de Equipa
Principais actividades e responsabilidades:	Gestão de Equipa constituída por 11 Comerciais: coaching e acompanhamento. Norte de Portugal.
Data	De Outubro de 2013 a Dezembro de 2016
Tipo de Empresa ou Sector	MCaetano, Lda.
Funções e Cargos Ocupados	Vendedor Comissionista
Principais actividades e responsabilidades:	Equipamentos de Protecção Individual
Data	De Setembro de 2017 até a Março de 2019
Tipo de Empresa ou Sector	Botelho & Rodrigues
Funções e Cargos Ocupados	Chefe de Vendas
Principais actividades e responsabilidades:	Angariação e acompanhamento de Clientes

APTIDÕES E COMPETÊNCIAS PESSOAIS

COMPETÊNCIAS LINGUÍSTICAS

Conhecimentos razoáveis de Inglês e Francês – escrito e falado.
Conhecimento razoável de Espanhol – falado.

APTIDÕES E COMPETÊNCIAS DE ORGANIZAÇÃO

Experiência no planeamento de tarefas;
Facilidade de comunicação e em estabelecer contactos, tanto financeiros como comerciais;
Definição de objectivos e análise do cumprimento dos mesmos;
Extremamente organizado e metódico no desenvolvimento das tarefas.
Competências e perfil pessoal e profissional para gerir projectos, a vários níveis, tanto internos, como externos;
Facilidade em implementar e desenvolver projectos de gestão orçamental e de gestão comercial.
Gosto e espírito de trabalho em equipa;
Capacidade de trabalho, e de aprendizagem sendo fácil a adaptação a diferentes situações;

APTIDÕES E COMPETÊNCIAS TÉCNICAS

Sólidos conhecimentos de Informática, na óptica do utilizador, nomeadamente, no trabalho de processamento de texto (MS Word) e trabalho com uma folha de cálculo (MS Excel) e MS Power Point.

APTIDÕES E COMPETÊNCIAS SOCIAIS

Desde o ano de 2007, faço parte da Mesa de Assembleia Geral de um Colectividade.

Desde a Época de 2008/2009, director responsável de uma Equipa de Basquetebol Masculino.

Dador de sangue, desde 2005.

Praticante de Andebol durante 11 anos e mais 6 anos como treinador.

Particpei na organização de eventos Desportivos.

Forte sentido ético e moral;

Dinamismo e optimismo.

CARTA DE CONDUÇÃO

Carta de Condução P – 435581 8 do Tipo A e B.